

TransakAuto

- Conseil, achat, vente -

PROFESSIONNEL RECONNU DANS L'AUTOMOBILE DEPUIS DE NOMBREUSES ANNÉES, JEAN-MARIE ERRAMUZPE SE LANCE DANS UNE NOUVELLE AVENTURE AU PAYS BASQUE : TRANSAKAUTO ANGLET. IL NOUS EN EXPLIQUE LE CONCEPT.



Le marché de la voiture neuve en France est de 1,8 millions de véhicules, le marché de l'occasion de 5,0 millions dont 3 millions vendus de particuliers à particuliers. Ce marché est très risqué pour ces particuliers qui ne sont pas armés contre les arnaques de tous genres.

Par ce concept, **TRANSAKAUTO** s'adresse uniquement aux particuliers qui souhaitent vendre ou acheter une voiture à un autre particulier. Le but est d'éviter toutes les préoccupations liées à la vente du véhicule : appels intempestifs, négociations agressives, essais non sécurisés, risques sur les paiements et procédures administratives bâclées.

En résumé c'est le même principe qu'une agence immobilière ?

Absolument. Vous nous mandatez pour prendre la main sur la vente de votre véhicule. Nous réalisons un dossier complet (15 photos + descriptif précis) que nous publions sur internet. Cela ne vous coûte absolument rien. Nous faisons en sorte de vous éviter : Les appels téléphoniques à n'importe quelle heure de gens quelque fois peu scrupuleux qui viendraient chez vous et partiraient essayer votre véhicule ainsi que des négociations agressives alors que vous n'êtes pas forcément à l'aise pour ça. Nous sécurisons votre transaction.

Si je vous laisse ma voiture, comment cela se passe-t-il ?

Nous convenons d'un rendez-vous à notre agence afin de définir le prix de vente idéal de votre voiture. Si nous convenons du « juste » prix du marché pour votre auto, celui-ci est vendu au maximum sous 20 jours. Nous signons alors un mandat ou sera mentionné le prix net pour vous. Je vous demanderai lors de ce 1^{er} rendez-vous de venir avec votre véhicule très propre, extérieur et intérieur + tous les documents du véhicule (carte grise, carnet d'entretien, factures, ...) pour constituer un dossier le plus complet possible afin de le publier sur les principaux sites internet.

Suis-je en contact avec l'« acheteur » ?

Non, jamais. La particularité de notre concept est que vous continuez à utiliser votre véhicule. Dès que nous avons sélectionné un client « sérieux » selon nos critères (solvabilité ...) nous vous contactons pour convenir d'un rendez-vous à l'agence. Durant l'essai que nous ferons avec l'acheteur potentiel, vous pourrez patienter dans un salon d'attente à votre disposition.

Et si le client est intéressé pour acheter mon véhicule ?

Dans ce cas, le client nous laisse un chèque de réservation (arrhes) en attendant que nous organisions la livraison avec vous. Une fois le jour fixé (rendez-vous à l'agence) nous aurons déjà préparé tout le dossier administratif (certificat de vente, certificat d'immatriculation, non gage ...). C'est nous qui effectuons la livraison du véhicule et quand le client prend possession de votre véhicule, il nous remettra alors un chèque de banque libellé à votre nom au montant que nous avons convenu ensemble sur le mandat « net vendeur ». Nous lui restituons alors son chèque de réservation.

Comment cela se passe pour l'immatriculation ?

Notre agence TransakAuto Anglet est agréé par la préfecture pour faire les cartes grises, l'acheteur partira de l'agence le jour de la livraison avec votre véhicule et la carte grise faite à son nom.

L'opération est-elle totalement sécurisée pour moi ?

Absolument elle est totalement sécurisée. Vous retirez plus d'argent de votre véhicule que si il avait été repris par un garage et cette opération est entièrement gratuite pour vous.

Portrait



Jean Marie Erramuzpe, 55 ans, et plus de trente ans d'expérience dans l'automobile.

Après un parcours au siège de divers constructeurs Automobiles, Directeur Commercial de Mitsubishi Motors France, Jean Marie Erramuzpe s'impliquera localement en créant ERRAMUZPE AUTOMOBILES (Mitsubishi et KIA à Bayonne/ Mont de Marsan) puis deux années de collaboration Chez PORSCHE Bayonne. Face à la problématique rencontrée par les particuliers souhaitant vendre leur véhicule, Jean Marie souhaite offrir son expérience, ses conseils et son professionnalisme en créant la première Agence Automobile **TRANSAKAUTO**.

TransakAuto
Conseil - Achat - Vente

34 bis, route de Pitoys
64600 Anglet

05 59 03 00 30
06 07 90 65 20

anglet@transakauto.com

